ATELIER POUR LA CCI DU PAYS D'ARLES

THEME : PROGRAMMEZ VOTRE REUSSITE COMMERCIALE

FORMAT : Atelier sur une matinée (08H30 – 12H30) avec remise d'un kit de démarrage

INTERVENANTS :

François BOCHEREAU et Olivier MAIGRAT, experts PROSPACTIVE du Pays d'Arles et du Vaucluse

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES :
- **nécessité de se structurer avant de prospecter, pour fidéliser, pour mieux recruter**
- **l'importance de définir un cadre d'actions prioritaires, planifiées et organisées avec des objectifs, des moyens et des outils dédiés**
- **donner les premiers éléments d'autonomie pour monter un plan d'action marketing commercial**

Avantages :
- **dynamique de groupe et échange d'expériences**
- **solutions concrètes répondant aux objectifs du chef d'entreprise**
- **suivi et évaluation**

PROGRAMME :

1 - PRESENTATION des ANIMATEURS

2 - POURQUOI CONQUERIR DE NOUVEAUX CLIENTS

a) **Constats et conséquences**

b) **Définition**

3 - COMMENT PROSPECTER ET FIDELISER UN MARCHE

a) **Diagnostique flash de votre performance commerciale**

b) **Vision et débat sur le développement commercial**

c) **Les 4 leviers fondamentaux**

4 - PLAN D'ACTIONS COMMERCIALES

a) **Réflexions et débat avec la salle**

b) **Exemples de PAC**

c) **Synthèse de la démarche globale**

5 - DEVELOPPEMENT COMMERCIAL: VOS SOLUTIONS

6 - CONCLUSION, OUTILS et RECOMMANDATIONS

A l'issue de la formation sera remis à chaque participant un kit de démarrage, synthèse de la matinée et comprenant des exemples d'outils concrets pour commencer à mettre en œuvre les solutions travaillées pendant l'atelier